

FORMATION MANAGEMENT COMMERCIALE

Animez des formations dynamiques et pragmatiques

La pédagogie active appliquée au quotidien !

Vos formations manquent de dynamisme ? Les résultats ne sont pas à la hauteur de vos attentes ? Changez de format, passez de formateur à animateur.

Vos collaborateurs et stagiaires seront ainsi prêts à mettre en pratique dès le lendemain.

Vous êtes manager opérationnel d'équipes de vente, formateur interne, moniteur, formateur occasionnel, par exemple chef de produit, expert, conférencier, avec ce module, vous pourrez appliquer une pédagogie active, progressive et participative. Vous construirez des journées de formations attractives et stimulantes.

Objectif pédagogiques :

- Transformer les compétences à développer en objectifs pédagogiques.
- Structurer un module de formation par un processus pédagogiques.
- Favoriser le développement de nouveaux savoir-faire.
- Être autonome dans la construction de ses modules.
- Maîtriser les règles de forme pour une animation interactive et mobilisatrice.
- Intégrer les attentes spécifiques d'un auditoire commercial.

Levier pédagogiques :

- Auto-évaluation en amont de vos pratiques.
- Alternance de théorie et de pratique.
- Construction pour chaque stagiaires d'une séquence de formation.
- Entraînement sur les étapes clés de l'animation.

Programme :

- Les règles d'efficacité de la pédagogie.
- Construire un module.
- Réussir l'animation d'un module.
- Surmonter les obstacles.
- Verrouiller les résultats.

Tarifs :

Session interentreprises : 1 510 € HT (pour le parcours qui intègre la formation et l'auto-évaluation amont et aval et modules e-learning).

Session sur mesure en Intra : sur devis

Contactez nous : contact@mercurifr.com