

Formation individuelle

Organisez votre activité commerciale et gérez votre temps

Découvrez comment aligner l'activité et les compétences nécessaires pour garantir les résultats commerciaux avec la stratégie et les objectifs de l'entreprise.



LES REFLEXES QUE VOUS ALLEZ TRAVAILLER

- Diagnostic de l'organisation de votre travail et de vos priorités
- Analyse de la performance commerciale
- Construction d'un plan d'actions commercial
- Découverte des outils pour mieux planifier son travail



PUBLIC

Tous les professionnels de la vente souhaitant optimiser leur organisation commerciale et gérer efficacement leur temps.

Deux formules au choix :



DESCRIPTIF FORMATION INTER-ENTREPRISE

Optez pour une formule en groupe, et progressez avec des participants d'autres entreprises.

- Parcours digital online : entre 2h30 et 4h30
- 3 à 4 classes virtuelles de 1h30 à 2h chacune, animées par un consultant expert
- Groupe de 4 à 6 personnes
- Tâches tutorées : préparation de cas pratiques en amont des classes virtuelles
- Accès à tous les contenus digitaux du parcours pendant 6 mois
- Attestation de formation délivrée à l'issue du parcours
- Tarif : 720 euros HT



DESCRIPTIF FORMATION ONE-TO-ONE

Optez pour une formule sur-mesure, avec un accompagnement individuel dédié.

- Parcours digital online : entre 2h30 et 4h30
- 3 classes virtuelles de 1h15 à 2h chacune, animées par un consultant expert pour travailler sur vos propres cas
- Tâches tutorées : préparation de vos propres cas avec débriefing du consultant
- Accès à tous les contenus digitaux du parcours pendant 6 mois
- Attestation de formation délivrée à l'issue du parcours
- Tarif : 2200 euros HT

Contactez-nous pour en savoir plus



MERCURI
international