



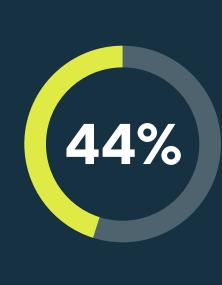
COMMENT LES ENTREPRISES GÈRENT-ELLES RÉELLEMENT LE PASSAGE À LA **VENTE HYBRIDE** ?

Basé sur une étude approfondie auprès de plus de 800 entreprises du Benelux, de Finlande, de France, d'Italie, de Suède, du Royaume-Uni et d'Allemagne, nous avons établi un portrait fascinant de ce secteur en transition.

Les responsables d'entreprise se sont longtemps interrogés sur le sens et l'objectif de tant de visites sur place chez leurs clients, mais il existe aujourd'hui des méthodes efficaces et concrètes qui donnent des résultats probants dans le business.



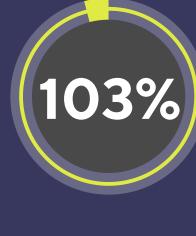
entreprises étudiées afin de dresser cet aperçu de l'industrie



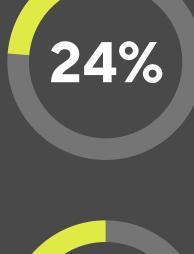
moins de visites sur place en 2021 par rapport à 2019



augmentation des visites en ligne

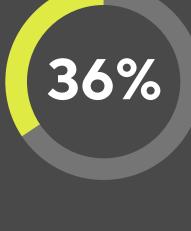


le dépassement des objectifs de vente au cours de la même période



nombre total de visites rendue possible par la combinaison des visites sur place et en ligne considèrent les compétences

l'augmentation potentielle du



telles que la vente à distance (lors du recrutement) comme la clé du succès



traduit par 40 jours de travail en moins

des entreprises ont calculé et planifié différemment les visites

sur site et en ligne

défini de spécifications

des vendeurs parcourent plus

de 40 000 km par an, ce qui se



des entreprises n'ont pas encore



relatives aux visites en ligne
des visites sur place peuvent être
remplacées par des visites en ligne

(telles que le nombre ou la qualité)

L'avenir de la vente est clairement hybride, puisque l'effet de levier des visites en ligne sur la capacité de vente est quatre fois plus élevé.

sans perte notable de qualité

pour la réussite future des entreprises.



Il n'y aura pas de retour au modèle de vente traditionnel,

mais la gestion de la transition sera cruciale

Mercuri International est l'expert de la formation à la vente, qui aide les entreprises dans plus de 50 pays. Notre formation s'articule autour des besoins spécifiques d'une entreprise, tandis que nos consultants sur le terrain veillent à ce que les compétences acquises en situation réelle soient mises en œuvre de manière efficace.