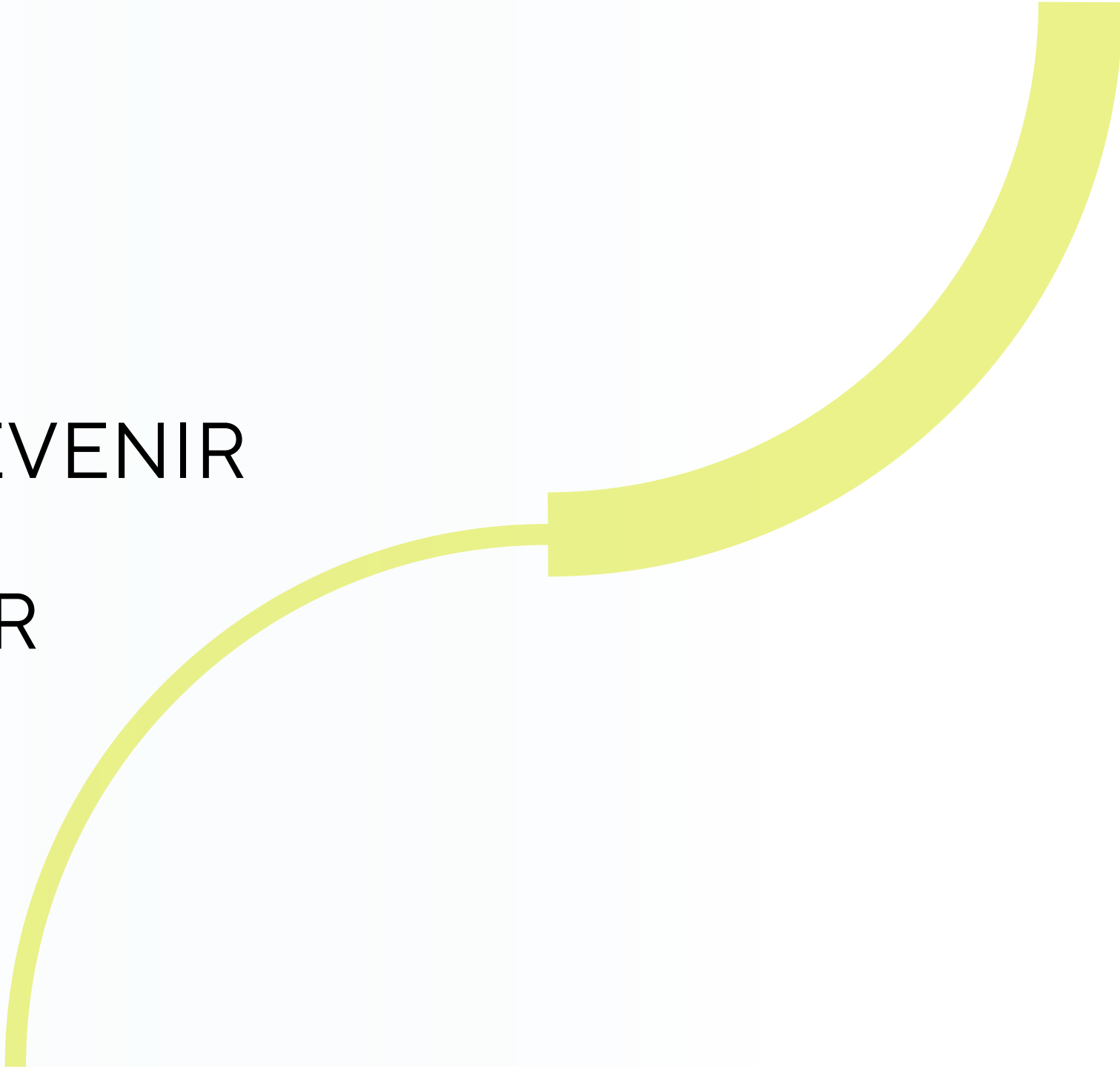


Mercuri International

COMMENT DEVENIR UN MEILLEUR NÉGOCIATEUR



PROGRAMME

Mercuri International

COMMENT DEVENIR UN MEILLEUR NÉGOCIATEUR

AMÉLIORER LES TACTIQUES DE NÉGOCIATION

Ce parcours de formation permet aux participants de comprendre les différentes étapes d'un processus de négociation et d'apprendre à les gérer, afin de mener à bien l'échange avec les clients.

POPULATION CIBLÉE

Tous les commerciaux qui souhaitent améliorer leurs tactiques de négociation et devenir des négociateurs efficaces.

DURÉE

Apprentissage numérique : 3h

FORMAT DU PROGRAMME

100% digital ou en combinaison avec des formations en présentiel ou en classe virtuelle.

Vidéos, exercices, questionnaires, documents téléchargeables, scénarios ludiques et forums ouverts pour se connecter à la communauté. Tout le matériel est compatible avec les PC portables, les tablettes et les smartphones.



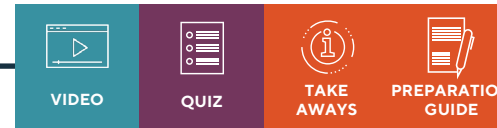
PARCOURS D'APPRENTISSAGE



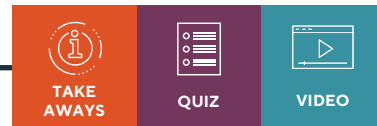
BIENVENUE



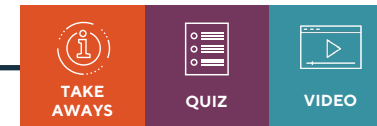
**INTRODUCTION À
LA NÉGOCIATION**



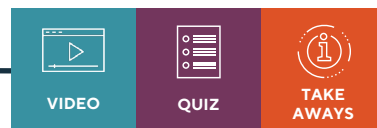
PRÉPARER



PROPOSER



DISCUTER



NÉGOCIER



**CERTIFICATION
DE PARCOURS**



Sont également en combinaison avec des formations en présentiel ou en classe virtuelle.



Mercuri International

GROW YOUR PEOPLE,
GROW YOUR BUSINESS

